

CATALUNYA

La firma amplía su oferta de servicios

ETALENTUM La consultora de recursos humanos con sede en Vic (Osona) ha creado la división Etalentum Executive para prestar servicios de selección de directivos. Con 30 consultores en toda España, la firma prevé abrir doce oficinas este año y facturar 2,5 millones de euros.

Adquisición de un almacén logístico en Granollers alquilado a ID Logistics

SEGRE La Socimi británica Segro ha adquirido un almacén logístico de 28.500 metros cuadrados en Granollers (Vallès Oriental), que ha alquilado a ID Logistics, un operador logístico especializado en los sectores de comercio electrónico, farmacia, textil y automoción. Con esta operación, la compañía suma activos por 230.000 metros cuadrados en el área de Barcelona. Segro tiene la intención de invertir 500 millones de euros en los próximos años, de manera que el importe acumulado desde su aterrizaje en España, en 2015, se situaría en torno a los mil millones de euros.

Impulso a la internacionalización

ÀURIA COSMÈTICS La división de cosmética de Àuria Grup participará por primera vez con un stand propio en la feria parisina PCD con la intención de encontrar vías de internacionalización. Àuria Cosmètics emplea a 120 personas con discapacidad.

Apertura de una filial en Barcelona para asesorar la compraventa de pisos

TIKO La *start up* inmobiliaria Tiko, que hasta ahora sólo operaba en el mercado de Madrid, ha abierto una delegación en Barcelona para ofrecer aquí sus servicios, basados en el asesoramiento en la compraventa de pisos. La *proptech* que dirige Ana Villanueva se vanagloria de vender los pisos que anuncia en un plazo de una semana. Villanueva afirmó que la empresa espera "contar muy pronto con la confianza de los barceloneses y convertirnos en un actor de referencia para ellos en la compraventa de viviendas". La delegación de Barcelona estará dirigida por Gorka García.



Viajeros de alta velocidad en un tren en la estación Lleida-Pirineus.

FGC proyecta un AVE catalán con Francia en 2020

Expansión. Barcelona

La Generalitat se plantea crear a partir de 2020 una red de trenes regionales de velocidad alta –de hasta 200 kilómetros por hora– para conectar Barcelona, Girona, Tarragona y Lleida con ciudades francesas como Perpiñán, Toulouse o Montpellier.

El presidente de Ferrocarrils de la Generalitat de Catalunya (FGC), Ricard Font, expuso el pasado lunes sus planes en una conferencia organizada en Girona por Ferrmed y Energie TGV.

El Govern quiere aprovechar la liberalización de los servicios ferroviarios, en 2020, para crear, en solitario o "preferentemente" en colaboración con socios privados, esta red de servicios regionales de altas prestaciones entre Catalunya y el Sur de Francia.

La propia Generalitat asume que se trataría de un negocio "con una gran inversión inicial" y un tiempo de maduración "lento", pero cree que se podría lograr el punto de equilibrio en la operación del negocio en un plazo de seis años. Hasta entonces, estima que se generarían unas pérdidas de 3,94 millones de euros por ejercicio.

La empresa pública subraya que una red de este tipo podría tener un potencial de viajeros de 3,79 millones al año, y

La Generalitat cree que falta oferta transfronteriza y regional de trenes a 200 km/hora

tendría la virtud de enlazar ciudades catalanas entre sí, y éstas con ciudades francesas, en tiempos de viaje "muy competitivos" frente al coche.

FGC estima que sus trenes podrían conectar Barcelona y Girona en 40 minutos; la capital catalana con Montpellier en 2 horas y 58 minutos, y Girona y Tarragona en 1 hora y 19 minutos, por ejemplo.

Precio del billete

Font apuntó que el precio se situaría entre los 30 euros y los 90 euros para un viaje entre Barcelona y Montpellier o Toulouse, según la flexibilidad del pasajero y de la categoría. "Las empresas monopolísticas estatales no han articulado una oferta atractiva de servicios transfronterizos de carácter regional y de media distancia", razonó Font.

Una red de este tipo permitiría asimismo "enlazar el Aeropuerto de Barcelona, el de Girona y el de Reus (Baix Camp), configurando un verdadero sistema aeroportuario", expuso la Generalitat, in forma *Efe*.

Grifols inicia un ensayo en cáncer infantil con VCN

EN EL HOSPITAL SANT JOAN DE DÉU/ La multinacional de hemoderivados eleva por encima del 80% su presencia en el capital de la 'start up' creada en el ICO.

Gabriel Trindade. Barcelona
VCN Biosciences, empresa participada por Grifols, ha iniciado un ensayo clínico con su fármaco VCN-01 para el tratamiento de cáncer de retina en niños con resistencia al tratamiento convencional. La enfermedad supone un 11% de los tumores malignos en los niños menores de un año (cada año se diagnostican 8.000 casos).

La terapia consiste en inyectar una modificación del adenovirus tipo 5 –un virus común que causa síntomas similares a los del resfriado– para que seleccione, ataque y destruya las células cancerígenas, según publicó la semana pasada la revista especializada *Science Translational Medicine*. El ensayo clínico en fase I se ha empezado a realizar en el Hospital Sant Joan de Déu de Barcelona para evaluar su seguridad y tolerabilidad.

El tratamiento actual para el retinoblastoma consiste en la aplicación de quimioterapia a través de un largo y fino catéter introducido por la arteria femoral (en la ingle) y conducido hasta la arteria oftálmica. En algunos casos, se inyecta directamente quimioterapia dentro del ojo, en el humor vítreo.

Sin tratamiento

Aproximadamente, el 30% de los casos el tumor no responde a ninguno de estos dos tratamientos y los oftalmólogos no tienen otra opción que extirpar el ojo afectado para evitar que el cáncer se extienda a otros órganos del cuerpo.

Grifols, el tercer operador mundial de hemoderivados con una capitalización bursátil de más de 14.000 millones, entró en VCN Biosciences en 2012 al adquirir una participación del 40% y, desde en-



En el centro, el presidente de Grifols, Víctor Grifols Roura, junto a los CEO Víctor Grifols y Raimon Grifols.

Aproximadamente, el 30% de los tumores no responden a los tratamientos convencionales

tonces, ha ampliado su presencia en el accionariado hasta el 81,34% con varias inyecciones de capital. La última, en 2016, ascendió a cinco millones de euros, según el Registro Mercantil. VCN Biosciences depende de Grifols Innovation and New Technologies (Giant), el brazo de I+D externo de la multinacional.

VCN Biosciences, empresa creada por investigadores del Institut Català d'Oncologia (ICO), desarrolla nuevas aproximaciones terapéuticas para tumores que no tienen tratamiento efectivo. Actualmente, la compañía ya tiene dos ensayos clínicos en fase I en marcha con el medicamento biológico VCN-01 para el tratamiento de cáncer de páncreas y para tumores sólidos avanzados.

El presidente ejecutivo de

VCN Biosciences es el doctor Manel Cascalló. En el consejo también se encuentran el doctor Dirk Büsche y Jaume Amat, consejero delegado de Specipig y Rob Surgical y actual presidente de Catalonia-Bio&HealthTech. Por parte de Grifols, se sientan en el consejo el máximo responsable de innovación, David Bell, y otro de los directivos clave en esta área, José Terencio.

Grifols, presidida por Víctor Grifols Roura, coordina todas sus empresas participa-

El laboratorio catalán entró en la 'start up' en 2012 con un 40% del capital

das a través de Giant, una división que unifica las directrices y objetivos de las diferentes compañías y acelera su desarrollo y comercialización. Entre otras compañías, Grifols mantiene participaciones en Alkahest (47,5% del capital), Araclon (73,2%), Aradigm (35%), GigaGen (43,96%) o Singulex (20%). Esta red de empresas permite al laboratorio diversificar sus áreas terapéuticas más allá del I+D interno. En total, Grifols destina más de 300 millones de euros a investigación al año.

La multinacional de hemoderivados presentará próximamente los resultados de 2018. Los analistas de Citi esperan que la compañía anuncie unos ingresos de 4.478 millones (+3,7%) y un resultado bruto operativo ajustado de 1.281 millones (-1,9%).

DIVERSIFICAR

El laboratorio presidido por Víctor Grifols Roura utiliza su red de **participadas** para diversificar sus áreas terapéuticas, además de completar su arsenal de tratamientos plasmáticos y de productos para la división de diagnóstico.